

SOLO HOY Y MAÑANA
 Suscríbese a **Expansión** **30%**
¡AHORRE 193€ AL AÑO!
 LLÁME YA AL
91 275 19 88

Expansión

Lunes 9 de abril de 2018 | 2€ | Año XXXII | nº 9.618 | Edición Catalunya

www.expansion.com



HOY Expansión PYMES & EMPRENDEDORES
Tecnología 3D: Una nueva dimensión para las pymes



HOY GRATIS
GUÍA DEL IRPF

Y ADEMÁS

MENSUAL DE FONDOS
 P1 a 20

CATALUNYA

Holaluz crece un 40% y factura 140 millones de euros en 2017 **P3**

Inbestme abre una ronda de financiación de 1,3 millones **P4**

BBVA: Las pensiones deberían haber bajado un 2,9% con la reforma Báñez **P2 y 20**

Finnair acelera su crecimiento en España **P7**

Cerberus gestionará 15.000 millones en activos de Bankia **P14**

Rajoy presume de su gestión y ataca a Cs por su inexperiencia **P21**

JURÍDICO Condena por atropellar a un peatón en el carril bici **P28**

INVERSOR Cinco valores con castigos excesivos este año **P19**

Análisis

¿Surgen candidatos para el Banco de España para 'quemarlos'? **P16**

IGNACIO GONZÁLEZ HERNÁNDEZ
 CEO de Nueva Pescanova

"Nueva Pescanova ha dejado de destruir valor" **P2 y 4**



OPINIÓN

Tom Burns Marañón

El triunfo del 'iliberismo' **P35**

Caixa quiere el 100% de Saba, el líder del aparcamiento

Criteria negocia comprar las participaciones que poseen Torreal, ProA y KKR

El hóliding industrial de La Caixa quiere hacerse con el 100% de Saba, el grupo líder de los aparcamientos con cerca de 200.000 plazas. Criteria—que posee el 51% de Saba— negocia la compra del 49% a Torreal (20%), KKR (18,5%) y ProA (10,5%). En esta operación, el 100% del grupo de aparcamientos estaría valorado en 1.400 millones de euros, incluida deuda. Para Criteria, la inversión en Saba supondría su primera gran operación como comprador después de vender un 10% de Gas Natural al fondo GIP por 1.800 millones. Además, el hóliding de La Caixa podría ingresar más de 3.000 millones con su eventual salida del capital de Abertis si acude a la opa lanzada por ACS y Atlantia. **P3/LA LLAVE**



■ En esta operación, el 100% de Saba tendría una valoración de 1.400 millones

■ Criteria podría financiar la compra con parte de lo que ingrese al salir de Abertis

■ El hóliding de La Caixa quiere ser protagonista en la consolidación del sector del parking

Isidro Fainé, presidente de Criteria y de Fundación Bancaria La Caixa.

Amazon desata la guerra de la logística contra Correos, Seur y DHL

P8/LA LLAVE

EXPANSIÓN EN EL FORO AMBROSETTI

Monti: "Europa debe mediar en la guerra EEUU-China"

"La UE puede jugar un papel moderador entre EEUU y China, pero para ello tiene que actuar con una sola voz", señala a EXPANSIÓN Mario Monti, el que fuera primer ministro italiano y dos veces comisario europeo. **P24-25**



Mario Monti, en el Foro Ambrosetti, con el Lago Como de fondo.

Santander sube un 6% su bonus y BBVA lo baja un 27% **P13/LA LLAVE**

■ Los directivos del Ibex ganan una media de 940.000 euros al año **P10**



Christian Sewing, nuevo CEO de Deutsche Bank **P13**

BOLSA DE BARCELONA

BCN Mid-50

24.144,27 | -10,47 ↓ -0,04%

BCN Global-100

788,18 | -5,72 ↓ -0,72%



La alcaldesa Ada Colau.

Barcelona
aprueba 225
pisos de alquiler
público **Px4**

Nueve **pymes**
catalanas logran
ayudas de la UE
a la innovación **P3**

El Puzle de la semana



La ministra de Sanidad.

Montserrat
multiplica
sus actos

Vistas las seguidas visitas a Catalunya del ministro de Fomento, Íñigo de la Serna, Dolores Montserrat, su colega de Sanidad, ha elevado su presencia en Catalunya últimamente. El jueves fue al IESE y hoy hará una visita de obras. **P8**

Siga todos los contenidos de



en twitter.com/exp_catalunya

Holaluz factura 140 millones y apunta al mercado portugués

La comercializadora de electricidad crece un 40% en 2017, ejercicio que cerró con 120.000 abonados. La firma deja las oficinas que ocupaba en el Pier01 y alquila 2.200 metros cuadrados junto al Hotel W.

La comercializadora energética Holaluz creció un 40% en 2017 y cerró el ejercicio con una facturación de 140 millones de euros, en la banda alta de sus previsiones. La firma dirigida por Carlota Pi, que tiene 120.000 abonados en toda España, ha dejado las instalaciones que ocupaba en el Pier01 y se ha mudado a la zona de la Nova Bocana, en el Paseo Juan de Borbón de Barcelona, en un edificio propiedad de Thomas Meyer, fundador de Desigual. Holaluz ha fundado una filial en Portugal para analizar su entrada en el país vecino. **P3**



Ferran Nogué, Oriol Vila y Carlota Pi, socios fundadores de Holaluz.

■ El edificio al que se ha trasladado es propiedad del fundador de Desigual

■ Holaluz crea una filial en Portugal, con la que analizará su próxima entrada en el país

Opinión 'Barcelona, la nova Marsella del Mediterrani?', por Martí Saballs **P6**

Inbestme abre ronda de 1,3 millones

La agencia de valores online Inbestme, con sede en Barcelona, ha trazado un plan para alcanzar los 4.000 clientes y los 100 millones de euros gestionados a corto plazo. Con ese objetivo, la firma ha abierto una ronda de financiación de 1,3 millones de euros y ha ideado nuevas líneas de negocio. Los siete socios de la entidad han invertido 300.000 euros dentro de la ampliación de capital. El millón de euros restante provendrá de fondos de capital riesgo y redes de *business angels*. **P4**



Los siete socios fundadores de Inbestme.

Análisis

Avancar llega a 350 coches y busca alcanzar la rentabilidad

La firma de coches compartidos Avancar -filial de Zipcar, perteneciente al grupo Avis- prevé incrementar su flota en el área de Barcelona hasta una media de 350 vehículos en 2017, 50 unidades más que en 2016. La firma analiza su entrada en Badalona y Santa Coloma. Su intención es ganar tamaño, con la vista puesta en alcanzar la rentabilidad en poco tiempo. **P5**

■ La compañía analiza su entrada en Badalona y Santa Coloma de Gramenet

■ La firma de coches compartidos prevé ampliar su flota en un 15% durante este año



José Loring (Avancar).

La primera gran municipalización

Terrassa es la primera gran ciudad de Catalunya que municipalizará este diciembre la gestión del agua. La empresa privada que desde mediados de Siglo XIX ha asumido este servicio, Mina, mantiene diferencias insalvables con el Ayuntamiento y ha presentado varios recursos, por lo que la finalización de este proceso va para largo. **P6**

■ Una nueva empresa pública asumirá en diciembre la gestión del agua en Terrassa

■ La empresa que presta el servicio mantiene un litigio judicial con el Ayuntamiento

CATALUNYA

Creación de una batería de grafeno para carga rápida de bicis y motos eléctricas

EARTHIDAS La *start up* catalana Earthidas ha desarrollado una batería híbrida de grafeno y litio que puede cargar bicis y motos eléctricas en cinco minutos. La empresa tiene ya un prototipo preindustrial, una batería de 400 gramos, que prevé poder empezar a comercializar durante la segunda mitad de este año, con una primera producción de 3.000 unidades que se cargan doce veces más rápido. Earthidas es una de las 20 firmas beneficiarias de las ayudas *Startup Capital* concedidas por Acció, que les ha permitido acceder a 65.000 euros a fondo perdido para financiar su plan de negocio.

Nuevo local en Terrassa

MONTSE INTERIORS La firma catalana de decoración ha alquilado un local de 142 metros cuadrados en la *zona prime* de Terrassa. Montse Interiors, que ha contado con el asesoramiento de Forcadell, abrirá el nuevo establecimiento durante la semana de Sant Jordi.

Elecciones a rector el próximo mayo

URV La Universitat Rovira i Virgili ha convocado elecciones el próximo 15 de mayo para elegir a un nuevo rector. La institución académica está dirigida desde 2014 por Josep Antoni Ferré, que finaliza ahora su mandato. Hoy lunes se abre el plazo para la presentación de candidatos.

La feria de moda nupcial bate récords con 370 marcas confirmadas, un 20% más

BARCELONA BRIDAL WEEK La pasarela de moda nupcial Barcelona Bridal Fashion Week (BBFW) 2018 ha batido su propio récord tras confirmar la participación de más de 370 marcas para su próxima edición, lo que supone un aumento del 20% respecto al año anterior. El 67% de las firmas que participarán son internacionales, procedentes de 28 países diferentes, un incremento de dos puntos respecto a 2017. La BBFW ha agotado el espacio expositivo disponible en el recinto de Montjuïc de Fira de Barcelona ubicado en la plaza España, donde se celebrará el evento del 23 al 29 de abril.



El diseñador Custo Dalmau, alma de Custo Barcelona.

Custo Barcelona da el salto a Chile con dos tiendas

Expansión. Barcelona

Custo Barcelona abrirá dos tiendas en Chile atraído por la "evolución" que ha vivido el mercado de la moda en el país austral en los últimos años. "El mercado chileno de la moda está mucho más abierto; hace años llegamos aquí y entendimos que era un poco clásico o conservador para nuestro producto, pero ahora es nuestro momento", asegura Custo Dalmau, alma de la firma catalana, informa *Efe*.

El diseñador debutará en Chile el próximo 14 de abril con la presentación de su colección otoño-invierno en el cierre de los desfiles de la Santiago Fashion Week (SFW), la principal pasarela de moda chilena. "Chile era el único país de América Latina donde nunca habíamos hecho una pasarela", apunta Dalmau.

Después de abrir en Buenos Aires su primera tienda en 2017, Custo Barcelona pretende inaugurar este año dos locales en las ciudades de Santiago y Antofagasta, de la mano del empresario minero chileno Mario Reygadas, dueño de la marca Santiago Fashion Week. Reygadas poseerá los derechos de distribución de las líneas Custo Barcelona, Custo y Custo Line en Chile y planifica la apertura de varias tiendas más en el país y en todo el Cono Sur.

Inbestme abre ronda para captar 1,3 millones de euros

INVERSIÓN La agencia de valores online ha diseñado un plan estratégico que incluye una ampliación de capital y nuevos servicios de asesoramiento personal.

Eric Galián. Barcelona

La agencia de valores online Inbestme ha puesto en marcha un plan de crecimiento para alcanzar los 100 millones de euros bajo gestión y llegar a los 4.000 clientes. El primer paso de esta estrategia ha sido abrir una ronda de inversión con vistas a captar 1,3 millones de euros. Los siete socios de la compañía, Jordi Mercader Nieto, Lorenzo Ippoliti, Juanjo Massó, Jordi Martínez, Josep Milà, Ferad Zylkyarov y Joan Albalade (socio de Cuatrecasas) han aportado 300.000 euros. El millón restante provendrá de fondos de capital riesgo especializados en *fintech* y redes de *business angels* que la empresa ya ha empezado a sondear.

"Nuestra idea es cerrar la ronda antes de verano", explica Jordi Mercader, consejero delegado de Inbestme. Con el dinero recaudado, la firma prevé mejorar su plataforma tecnológica y realizar una campaña de promoción intensiva en Internet.

Inbestme nació hace un año en Barcelona como agencia de valores especializada en fondos indexados y ETF (*exchange trade funds*, en sus siglas en inglés), también conocidos como fondos cotizados. Antes de poner en marcha la sociedad, Mercader fue director general de Burberry en España.

Líneas de negocio

La empresa, que tiene su sede en el número 125 de la Vía Augusta, trabaja ahora con 220 clientes y gestiona en torno a

Los siete socios de la firma participan en la ampliación de capital con un total de 300.000 euros



Jordi Mercader (izquierda), consejero delegado de Inbestme.

8,5 millones de euros. Para alcanzar una cartera de 4.000 clientes, la firma también ha puesto en marcha nuevas líneas de negocio que buscan ampliar su base de clientes. Un ejemplo es el servicio *Inbestme Go*, libre de comisiones y enfocado a jóvenes menores de 26 años. "La inversión mínima en este caso es sólo de 3.000 euros", afirma Mercader. La sociedad también ha entrado en el negocio del asesoramiento personalizado y ha estrenado un nuevo servicio, conocido como *Inbestme Tools*, que proporciona un asesor personal para usuarios con más de 100.000 euros invertidos en la agencia.

La oferta básica de la empresa, que requiere una inversión mínima de 5.000 euros, tiene a los fondos indexados como protagonistas. Estos productos replican el comportamiento de índices como el Ibex 35. "Otra opción son los fondos semindexados, que en un 50% son adaptados por el comité de inversión", recalca el directivo.

Mercader se muestra optimista y esperanzado con el cambio fiscal que afectará a

Rentabilidad en 2017 y tipologías de cliente

La rentabilidad media de la cartera de Inbestme ha sido del 3,7% entre el 1 de marzo de 2017 y el 28 de febrero de este año. Si se tienen en cuenta sólo los meses de 2017 desde que la agencia ha tenido actividad (de marzo a diciembre), la rentabilidad ha sido del 6,3%. La firma está inmersa en la captación de nuevos clientes. Su perfil habitual es el de profesional de entre 35 y 55 años que trabajan en ámbitos como banca, tecnología o ingeniería. El 30% de los clientes de Inbestme son mujeres y sólo el 15% tiene menos de 35 años, segmento que la firma se ha propuesto atacar.

Con la ronda, la agencia quiere alcanzar los 4.000 clientes y gestionar 100 millones

los ETF. "La posibilidad de que estos sean traspasables como los fondos de inversión significa una gran oportunidad para nosotros", remarca.

Puerta abierta

En respuesta a una consulta de una entidad financiera, la Dirección General de Tributos se mostró abierta a la posibilidad de que los ETF, que ahora tributan como las acciones, pudieran hacerlo como los fondos de inversión, que disfrutan de un régimen de traspasos que permite diferir la tributación de las ganancias si se reinvierten en otros productos financieros.

Con un año de antigüedad, Inbestme todavía no ha hecho públicos sus primeros resultados, aunque su plantilla ha crecido hasta las 20 personas. La firma no descarta dar el salto internacional a medio plazo.

Luz verde a 225 pisos de alquiler público en Glòries

Expansión. Barcelona

El Ayuntamiento de Barcelona ha aprobado inicialmente el plan urbanístico de la manzana de Glòries situada entre la Gran Vía, Castillejos, Plaça de les Glòries y un nuevo vial que define los Encants, donde se prevé construir 225 pisos destinados al alquiler público en 2019. El solar tiene un techo edificable total de 30.000 metros cuadrados.

El diseño de esta urbanización se escogió a través de un concurso internacional de ideas al que se presentaron 95 despachos de arquitectura de toda la Unión Europea. De entre los once proyectos finalistas, los ganadores han sido cuatro, por lo que diseñarán un edificio cada uno. Se trata del grupo de arquitectos Cier-to Estudio, formado por las jóvenes Marta Benedicto, Carlota de Gispert, Ivet Gasol, Anna Llonch, Lucía Millet y Clara Vidal, y Franc Llonch. También ha ganado una UTE formada por los despachos Haz Arquitectes, Bayona Valero Arquitectes Associats, Cantallops Vicente Arquitectes y Ensenyat Tarrida Arquitectes. Las otras firmas ganadoras son SV60 Arquitectos y la UTE integrada por Pau Vidal y Estudio Vivas Arquitectos SCP, informa *Efe*.

Según el Ayuntamiento de Barcelona, se trata de "un proyecto modélico" que ha coordinado las ideas de cuatro equipos, introduciendo elementos constructivos muy avanzados en el terreno del ahorro energético y la salud.

El proyecto prevé que el hecho de que una parte de los 225 pisos se destinen a derecho de superficie y otra a alquiler social para colectivos vulnerables y alquiler asequible "favorecerá la mixtura de usuarios en toda la manzana". Ahora continuará la tramitación urbanística con el objetivo de poder iniciar las obras a mediados de 2019.